



Robert Loranc 





Founding Partner, CEO

Loranc & Partners Sp. z o.o.

Specjalizacja

Senior Contract Executive, Interim & Shadow Manager, Business Effectiveness & Innovation Practices Expert, Restructuring Advisor, Business Angel.

Doświadczenie

- Ponad dwadzieścia pięć lat doświadczenia w zarządzaniu biznesem na rynku polskim i rynkach międzynarodowych, w tym kilkanaście na najwyższych stanowiskach zarządczych (Prezes / Wiceprezes / Członek Zarządu, CEO / CCO / CSO / CMO / COO / CRO / CIO).
- Sukcesy odnoszone zarówno w pracy dla korporacji i spółek giełdowych (GE Capital, Fiat, Volvo, Sanoma, Ampacet, Ernst & Young, Selena, UPC, Podravka International, Vectra, Stora Enso, Skanska, Credit Agricole, PKO BP, BZ WBK, Doradcy24), OECD, Ministerstwa Przemysłu i Ministerstwa Zdrowia, jak również w restrukturyzacjach, rewitalizacjach i rozwoju średniej wielkości przedsiębiorstw oraz w start up'ach.
- Ekspertyza znajomość szeregu branż: automotive, budowlana, energetyczna, security, HVAC, FMCG, wydawnicza, edukacyjna, e-commerce, handel międzynarodowy, finansowa, windykacyjna, VC/PE/BAN, restrukturyzacja, interim management, consulting.
- Skuteczność w realizacji szerokiej gamy wyzwań biznesowych, jak np.: wzmocnienie nadzoru właścicielskiego, realizacja fuzji i przejęć, przeprowadzenie sukcesji, prywatyzacja, pozyskanie kapitału inwestycyjnego i dotacji UE, IPO, emisja akcji i obligacji, opracowanie i wdrożenie strategii rynkowych, zdefiniowanie kierunków rozwoju, zmiana modelu biznesowego, usunięcie kryzysu, zarządzanie zmianą, restrukturyzacja, rewitalizacja, ekspansja rynkowa, zwiększenie sprzedaży, poprawa efektywności marketingu i PR, rozwój e-commerce, usprawnienia zarządzania relacjami z klientami, wdrożenie nowych brandów i linii produktowych, opracowanie i wdrożenie innowacji, inkubacja i rozwój start up'ów, redukcja kosztów działalności, poprawa płynności, optymalizacja procesów i procedur biznesowych oraz struktur organizacyjnych, wsparcie realizacji portfela inwestycji poprzez poprawę efektywności zarządzania portfelami, programami i projektami, zarządzanie ryzykiem, doskonałość operacyjna, lean management, poprawa zarządzania łańcuchem wartości, implementacja technologii biznesowych, wzmocnienie funkcji HR i przywództwa.
- Autor szeregu narzędzi i metodyk stosowanych przez Loranc & Partners:
-  **AGILE SHADOW**,  **FAST TRAKING**,  **SOLUTION ENGINEERING**,  **ADAPTIVE BUSINESS**,
- Wiedza praktyczna poparta wszechstronnym wykształceniem i specjalistycznymi certyfikatami: Executive Doctor of Business Administration, MBA in Marketing, MBA in Finance Management, mgr inż. Fizyki i Techniki Jądrowej, Licencjonowany Doradca Restrukturyzacyjny, Management of Risk, Prince2 i Agile PM Practitioner, P3O, P3M3, MoP, MSP, M_o_V, Design Thinking, Lean Startup.